Aktuelle Rabatte bei Neukauf V6 TDI

Beitrag von „diver2000“ vom 24. April 2009 um 01:46

Meine Antwort, dass die Händler nicht besonders entgegenkommend wären, bezog sich mehr auf Gebrauchtfahrzeuge. Nahendes Gesprächsende nach den bösen und verteufelten Worten "Inzahlungnahme eines Gebrauchtfahrzeuges". Sofortiges Ende nach der Erwähnung "japanisches Fabrikat"
Mal abgesehen davon, dass die Gebrauchtwagenpreise beim Ankauf durch den Händler nicht hoch sein können, wenn man am Verakufspreis für den T. nach unten geschraubt werden soll... Aber so zu tun als wäre der Familienwagen (2,0l 150PS, 3,5 Jahre mit 45.000km für den Händler schier unverkäuflich und der T. derart gefragt dass er weitere Verhandlungen kaum als notwendig erachtet da für ihn ja uninteressant, dass halte ich für ein Ammenmärchen.
Gut, diese Märchen liest dieser Händler wohl noch immer vor, denn dieser T. steht noch immer in seinem Hof.
Jeder Preis hat seine Grenzen. Leben und leben lassen. Alles verständlich. Aber meiner Erfahrung nach - und ich durfte vor dem T Kauf einige machen - sind die Händler zum größten Teil überheblich und fern der Realität. Warten wir auf den Tag, an dem Schluss ist mit Abwracken. Wenn die Bilanz gezogen ist und VW, Audi, BMW und Konsorten feststellen müssen wieviele Kunden sie im Grunde verloren haben, dann werden das ein paar gut verkaufte T. auch nicht mehr rausreißen.
Am Ende gibt der Markt - und der Markt ist der Kunde - immer die richtige und vor allem die passende Antwort.