

Die Konkurrenz wird größer...

Beitrag von „agroetsch“ vom 3. Juli 2005 um 21:47

Hallo,

mit den Rabatten ist es so eine Sache. 15% ist bei Barzahlung sicher ok, bei Finanzierung oder Leasing mag es schon wieder anders aussehen.

Ich persönlich kaufe lieber hier vor Ort, auch wenn es ein paar % weniger sind die ich bekomme, dafür habe ich Vorteile die man in Geld nicht aufwiegen kann.

Und kein Händler verschenkt sicher gerne Geld, es sei denn es ist ein wirklich schlechter Kaufmann. Die holen sich notfalls das Geld dann halt anderswo wieder..

Zum Thema Markt beobachten, das ist sicher wahr. Die Frage ist nur ob es Sinn macht auf etwas zu warten von dem man sich jetzt schon sicher ist dass es nicht der wahre Jakob ist. Das würde ich mir nochmal überlegen..?

Wenn man immer das Beste und neueste haben will, darf man z.B. sicher NIE einen Computer kaufen, denn was im Geschäft zu kaufen ist, ist veraltet. Bei Autos ist es sicher nicht viel anders. Der Touareg war 2 Jahre lang "Best in Class", das ist irgendwann mal vorbei. Logisch. Aber ich bin mal gespannt wie sich der ML so einführt, schließlich ist er unter Druck von Touareg und Cayenne meines Wissens nach verfrüht auf den Markt gekommen. Das verspricht so einiges.